

Clark  p

117

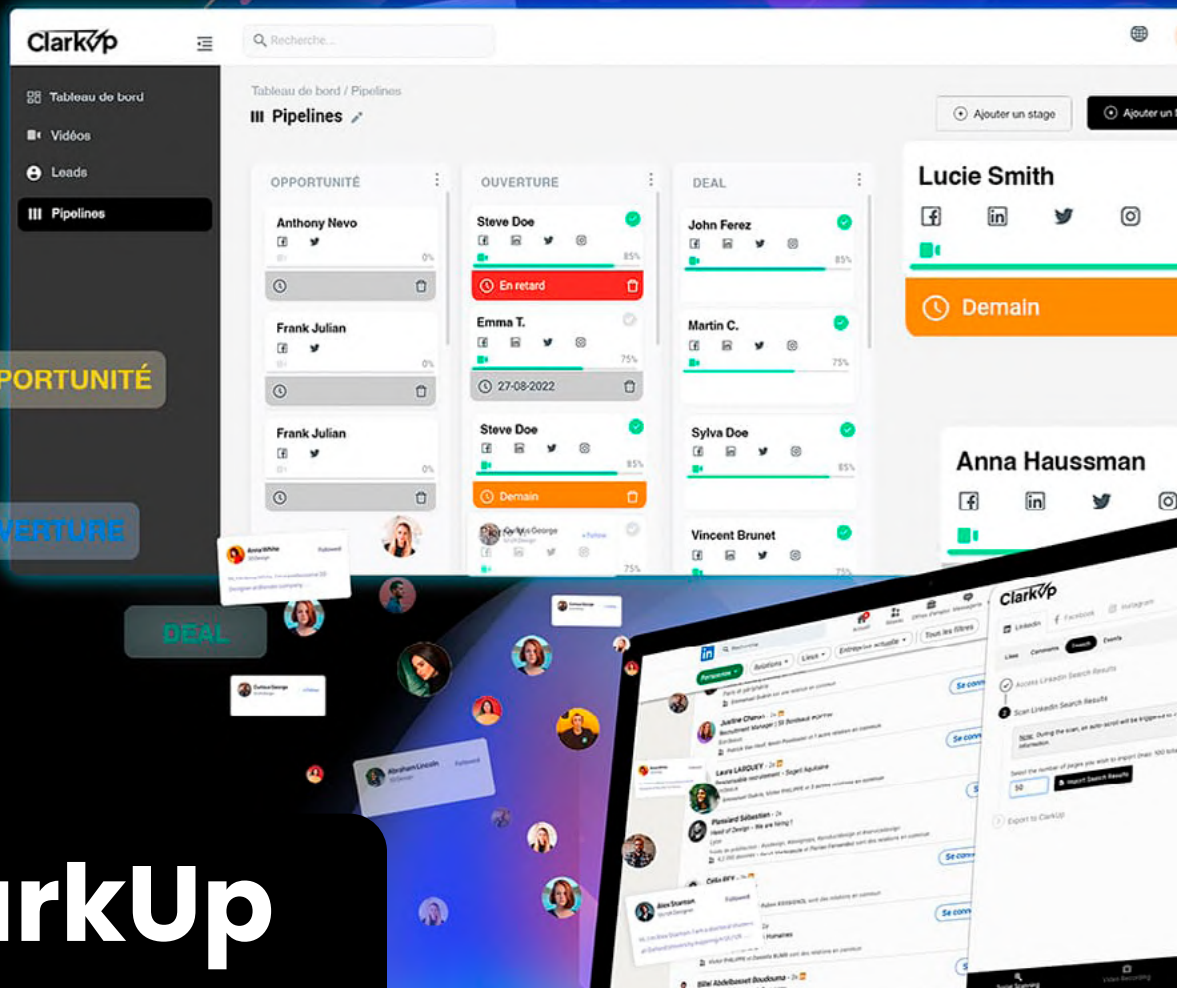
MESSAGES

pour prospecter

sur

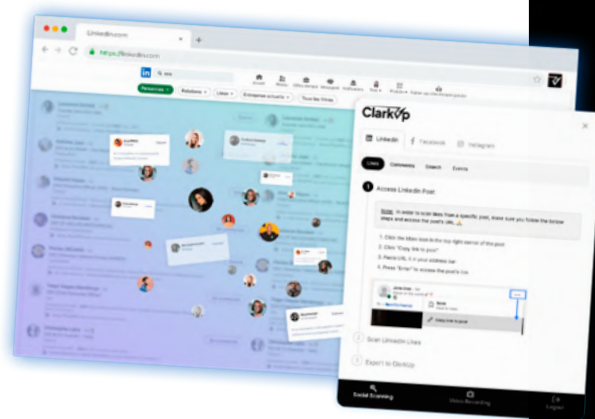
LinkedIn™





L'outil tout-en-un de prospection commerciale

- Exportez des prospects qualifiés depuis les réseaux sociaux
- Augmentez vos taux de réponse avec des vidéos personnalisées
- Suivez l'évolution de vos leads
- Closez des ventes



Accéder à la démonstration !



Sommaire



LinkedIn

Demande de connexion	p.4
Messages suite à l'acceptation de demande de connexion	p.8
Messages de relance	p.12
Entretenir la relation	p.19
Prospection avec connexion mutuelle	p.20
Partage de ressources/événements	p.21



Demande de connexion

[Prénom], J'ai pris plaisir à lire vos articles/posts. J'aimerais beaucoup que l'on puisse se connecter.

J'ai vu que vous avez également assisté à **[Événement LinkedIn]**. J'aimerais beaucoup entrer en contact avec vous.

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai trouvé les idées que vous avez exprimées dans votre post sur **[Sujet du post]** très intéressantes.

J'aimerais beaucoup que l'on puisse se connecter et discuter de ce sujet.

Votre profil **[Ou votre commentaire sur un article ou un événement]** montre que vous vous intéressez à **[Sujet]**. C'est également un de mes centres d'intérêt ! Prenons contact.

[Prénom], je vous serais vraiment reconnaissant si vous me faisiez part de vos commentaires concernant notre startup dans **[Secteur]**.
Pouvons-nous entrer en contact ?
[Votre nom] [Rôle dans l'entreprise].

Bonjour **[Prénom]**, je vois que vous avez assisté au webinar **[Titre]**. Je serais ravi de discuter avec quelqu'un qui s'intéresse à **[...]**. Prenons contact !

Bonjour **[Prénom]**, j'ai vu passer votre commentaire sur le post de **[Citez le nom de la personne]** au sujet de **[Sujet du post]**. Je m'intéresse moi aussi au domaine de **[Citez le domaine]**. Pensez-vous réellement que **[Question concernant le commentaire]**.

Salut **[Prénom]** !

Moi aussi, je viens de **[Région]** ! C'est génial de voir des gens de la région par ici. J'aimerais créer un réseau de professionnels locaux partageant les mêmes idées. On se connecte ?

Bonjour **[Prénom]**, je vois qu'on est tous les deux **[Votre métier]**. J'adorerais échanger avec toi sur nos métiers. Je t'invite donc à faire partie de mon réseau. À bientôt ! **[Votre prénom]**

Bonjour **[Prénom]** !

Je suis tombé sur votre profil et je voulais vous contacter car je vois que nous sommes tous les deux membres de **[Le nom de la communauté]**. Je suppose que nous avons en commun une passion pour **[...]**. Entrons en contact !

Bonjour **[Prénom]** !

J'ai vu que votre entreprise a récemment **[Mentionnez la réalisation qu'elle a eue]**. Des résultats étonnants ! J'ai directement pensé à vous féliciter pour cette réalisation et vous demander en connexion. J'ai quelques questions concernant votre parcours professionnel.

[Votre Prénom]

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai remarqué que vous étiez actif sur LinkedIn, alors je rentre en contact avec vous pour pouvoir suivre les actualités de votre entreprise.

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai vu que vous avez **[Aimé/Commenté]** l'article de **[Nom]**. J'aimerais beaucoup en discuter avec une personne intéressée par ce sujet.

Entrons en contact !

Bonjour **[Prénom]**, on a échangé plusieurs fois sur Twitter à propos de **[Le domaine]**.

Je t'invite donc à faire partie de mon réseau.

À très vite **[Votre Prénom]**

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai remarqué que **[Entreprise prospect]** est dans **[Le domaine]**. J'aimerais que l'on puisse se connecter car nous sommes dans le même secteur.

Je me réjouis d'entrer en contact avec vous !

[Votre Prénom]

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai vu que vous étiez **[Métier de l'interlocuteur]** chez **[Entreprise]**. Je cherche à entrer en contact avec des professionnels de **[Entreprise de l'interlocuteur]** comme vous afin de comprendre un peu mieux vos enjeux.

Bonjour **[Prénom]**,

Je suis basé à **[Ville]** et je suis en contact avec d'autres **[Activité du prospect]** locaux. Je serais heureux de vous compter dans mon réseau ! **[Votre Prénom]**

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai vu que nous exerçons tous les deux dans le domaine de **[Domaine d'activité]**. Je pense que nous pourrions partager des informations intéressantes à ce sujet.

Bonjour **[Prénom]**,

J'ai remarqué dans les détails de votre profil que vous travaillez dans le secteur de **[Secteur]**. J'ai un réel intérêt pour ce secteur d'activité et j'admire votre expérience dans ce domaine. Bien que nous ne nous soyons jamais rencontrés, j'espère que vous ne verrez pas d'inconvénient à ce que je vous fasse une demande de connexion.

Bien à vous,

[Votre Prénom]

Bonjour **[Prénom]**, j'ai remarqué que nous avons plusieurs intérêts et compétences en commun dans notre secteur d'activité. J'aimerais vous ajouter à mon réseau pour échanger sur ces sujets et peut-être collaborer à l'avenir.

Bonjour **[Prénom]**, je suis actuellement en train de développer mon réseau professionnel et j'ai pensé que nous pourrions échanger nos expériences et connaissances. Accepteriez-vous de se connecter ?

Bonjour **[Prénom]**, nous avons beaucoup de points en commun et je serais ravi de faire partie de votre réseau, merci.

Demande de connexion

Bonjour **[Prénom]**, j'ai récemment consulté votre profil et j'ai été impressionné(e) par votre expérience et vos compétences. J'aimerais en apprendre davantage sur votre parcours et échanger avec vous sur notre domaine d'activité commun. Pourrions-nous nous connecter ?

Bonjour **[Prénom]**,
Je suis tombé sur votre profil et j'ai remarqué que nous partageons la même passion pour l'industrie de **[Secteur]**. J'aimerais vous inviter à rejoindre mon réseau professionnel.
Bien à vous

Bonjour **[Prénom]**,
Nous nous sommes rencontrés lors de **[Citez l'événement en question]**.
J'ai décidé de vous inviter pour que nous restions en contact.
Au plaisir de faire plus ample connaissance.
Bonne journée.

Bonjour **[Prénom]**,
J'ai eu le privilège de vous écouter lors de votre conférence sur **[Précisez le sujet]**.
J'ai ensuite voulu lire votre livre qui m'a montré à quel point **[...]**. Au plaisir d'en discuter avec vous.
Bonne journée.

Bonjour **[Prénom]**,
Votre profil vient d'apparaître et il semble que nous ayons beaucoup de points communs. Je serais ravi de vous ajouter à mon réseau professionnel.
Bien à vous

Messages suite à l'acceptation de demande de connexion



Merci beaucoup d'avoir accepté ma demande de connexion, **[Prénom]** ! Une fois de plus, je tiens à vous féliciter pour votre **[Réussite]**. Avez-vous des conseils à ce sujet ? J'aimerais beaucoup en savoir plus. D'ailleurs, seriez-vous intéressé par la réalisation de **[un autre objectif]** ? **[Votre entreprise]** a de l'expérience pour aider les entreprises comme la vôtre à **[Les objectifs]** et atteindre **[Les résultats]**. Je pourrais vous en dire plus sur la manière dont nous pourrions aider votre entreprise.

Merci d'avoir accepté ma demande de connexion. J'aime ajouter à mon réseau des personnes passionnées par tout ce qui touche à **[Secteur]**. Alors, **[Prénom]**, que pensez-vous de **[Secteur en commun/Article commenté...]** ? Je pense que **[votre idée]**. Êtes-vous d'accord ?

Bonjour **[prénom]**,
Merci d'avoir accepté la demande de connexion. Vous travaillez dans **[Domaine d'activité de la personne]**, je travaille moi-même dans **[Votre domaine d'activité]**. Je pense que nos activités peuvent être complémentaires. Qu'en pensez-vous ?

Merci d'avoir accepté ma demande de connexion. J'ai hâte d'en savoir plus sur votre entreprise **[Ou expérience]**.

[Prénom], merci d'avoir accepté ma demande de connexion. J'ai trouvé votre contenu LinkedIn très intéressant.
Publiez-vous souvent des articles sur **[Secteur]** ?

Merci de vous être connecté. En tant que **[Rôle du prospect]**, comment faites-vous actuellement pour surmonter **[Point de douleur que votre produit/service permet de surmonter]** ?

Messages suite à l'acceptation de demande de connexion

Bonjour **[Prénom]**, merci pour la mise en relation ! J'ai une question à vous poser, si vous le voulez bien. Où trouvez-vous la plupart des clients de **[Société de l'interlocuteur]** ?

Bonjour **[Prénom]**, Merci d'avoir accepté ma demande de connexion ! Pour me présenter, je suis le **[Poste]** de **[Entreprise]**. Je voulais juste vous poser une petite question, en tant que **[Fonction du prospect]** d'une entreprise de **[Domaine]**. Combien **[Utilisez un point de douleur lié au secteur d'activité de votre prospect]**.

Bonjour **[Prénom]**, je suis **[Décrivez votre poste]** et je travaille actuellement sur un projet qui pourrait vous intéresser. J'ai remarqué que vous aviez une expertise dans **[Domaine spécifique]** et j'aimerais en savoir plus sur votre expérience en la matière. Pourrions-nous planifier un échange pour en discuter plus en détail ?

Bonjour **[Prénom]**, quel est le meilleur livre que vous avez pu lire dans **[Domaine d'activité]** ?

Bonjour **[Prénom]**, je suis curieux de savoir quel outil vous utilisez dans votre entreprise pour **[Tâche]** ?

Bonjour **[Prénom]**, j'ai remarqué que vous aviez une grande expérience dans **[Son domaine d'activité]**. En tant que coach professionnel, je peux vous aider à atteindre vos objectifs de carrière et à maximiser votre potentiel. On en discute ?

Bonjour **[Prénom]**, je suis coach professionnel et j'ai aidé de nombreux professionnels de votre secteur à atteindre leurs objectifs de carrière en travaillant sur leurs compétences, leur leadership et leur développement personnel. Seriez-vous intéressé(e) à discuter plus en détail ?

Bonjour **[Prénom]**, j'ai remarqué que vous aviez récemment activé votre recherche de nouvelles opportunités professionnelles. En tant que coach professionnel, je peux vous aider à maximiser votre potentiel et à atteindre vos objectifs de carrière. Êtes-vous intéressé(e) à en savoir plus ?

Bonjour **[Prénom]**,
J'ai remarqué que vous suivez la page de **[Nom de la page]** sur LinkedIn. Est-ce que vous êtes déjà client ? Ou bien leur contenu vous intéresse ?

Bonjour à nouveau, **[Prénom]**, merci d'avoir accepté ma demande de connexion ! C'est un plaisir d'avoir dans mon réseau quelqu'un qui est aussi passionné par [...] que moi. Il est toujours intéressant d'apprendre comment les autres entreprises gèrent leurs **[Secteur d'activité]**. Avez-vous des conseils à partager ? J'ai également quelques conseils à partager en retour. Mon **[Service/Outil]** favori est **[Votre produit]**. Il permet de **[Résoudre un problème]**.

Merci d'avoir pris le temps d'accepter ma demande de connexion. J'aime rencontrer d'autres professionnels du **[Secteur en commun]**. Partant pour une rencontre ?

Bonjour **[Prénom]**, Enchanté d'entrer dans votre réseau. Je suis **[Votre prénom]**, **[Votre activité]** et basé à **[Nom de la ville]**. Compte tenu de l'évolution mondiale actuelle dans le secteur **[de...]**, nous prenons des mesures innovantes pour rendre **[Domaine]** accessible à tous. **[Données explicatives sur le secteur d'activité]**. **[Prénom]**, comment faites-vous pour **[Domaine de votre produit/service]** ?

Bonjour **[Prénom]**, Heureux de faire partie de votre réseau ! Je suis **[Votre prénom]**, **[Votre activité]**, une société de **[Domaine d'activité]**. Nous nous attachons à créer de la valeur en proposant **[Votre produit/Service]**. Voici un aperçu de notre plateforme : **[Lien vers votre aperçu]**. J'aimerais beaucoup connaître votre avis sur la question.

Messages suite à l'acceptation de demande de connexion

Bonjour **[Prénom]**, j'apprécie qu'on puisse être en contact ! Je suis **[Votre prénom]**, représentant de **[Nom de l'entreprise]**, une société de **[Activité]**. Nous aidons les entreprises à passer de **[Résultats]** en 12 mois ou moins grâce à notre **[Système/Solution]** qui permet de surmonter les obstacles que les entrepreneurs rencontrent généralement lors de campagnes de marketing ou de la création d'un processus de vente. A-t-il été difficile pour vous d'obtenir des prospects qualifiés et d'obtenir des réservations de démonstration ?

Bonjour **[Prénom]**, c'est un plaisir de faire partie de votre réseau ! Félicitations pour toutes vos réalisations. J'ai fondé **[Nom de l'entreprise]** parce que je crois fermement que **[Vos valeurs en intérêt avec le prospect]**. J'aimerais en savoir plus sur **[Activité du prospect]** et parler de vos **[Défis/Challenges]**. Seriez-vous disponible pour un appel rapide de 15 minutes ?

Bonjour **[Prénom]**, j'apprécie qu'on puisse être en contact ! Je voulais vous demander si dans votre activité, vous prévoyez d'utiliser LinkedIn pour la génération de leads B2B en 2023 ?

Bonjour **[Prénom]**, j'apprécie la connexion ! Je suis **[Votre prénom]**, **[Votre activité]**. J'imagine que depuis ce début d'année, de nouvelles stratégies sont à l'étude pour le développement de votre marketing en 2023. Je voulais partager quelques idées que j'ai eues pour **[Nom entreprise du prospect]**. Êtes-vous prêt à les entendre ?

Bonjour **[Prénom]**, c'est un plaisir de faire partie de votre réseau ! Comment allez-vous ? Je voulais vous faire part que **[Nom de l'entreprise]** peut mettre en œuvre et aider l'ensemble de votre équipe commerciale à conquérir de nouveaux prospects, à les fidéliser et à se concentrer sur les comptes clés. Voulez-vous voir à quoi cela ressemble ?

Merci pour la connexion, **[Prénom]** ! J'ai eu beaucoup de discussions franches avec des responsables marketing et des commerciaux au sujet de [...] et de [...]. Je suis curieux de savoir si vous pensez que votre équipe va procéder à un grand remaniement de [...]. Pensez-vous travailler à l'avenir avec **[Produit/Service]** ?

Bonjour **[Prénom]**, C'est un plaisir de faire partie de votre réseau !. Je suis **[Votre prénom]**, **[Poste]** de **[Nom de l'entreprise]**, une société de **[Secteur d'activité]**. La société **[Nom entreprise prospect]** cherche-t-elle à développer **[Par ex. sa présence numérique]** pour atteindre ses objectifs futurs ?



Messages de relance

Bonjour **[Prénom]**, je ne suis pas sûr(e) si vous avez vu mon message précédent ou si un groupe de pingouins a décidé de voler votre ordinateur portable ;) mais je voulais vous relancer pour savoir si vous seriez toujours intéressé(e) à discuter de **[Sujet spécifique]**.

[Prénom], permettez-moi de vous expliquer comment **[Votre produit/Service]** contribue à **[Résoudre le problème]**.

La fonctionnalité 1 aide à **[Résoudre le problème 1]**

La fonctionnalité 2 aide à **[Résoudre le problème 2]**

Cela vous semble-t-il intéressant ? Nous pourrions planifier un appel rapide et en discuter plus en détail ?

Bonjour **[Prénom]**, j'espère que vous avez eu l'occasion de lire le **[Blog/Article/eBook/etc.]** que je vous ai envoyé. L'avez-vous trouvé utile pour **[Défi qu'ils veulent relever]** ? J'aimerais en discuter avec vous.

Bonjour **[Prénom]**, je ne veux pas être trop insistant(e), mais j'ai l'impression de faire face à un mystère... J'aimerais vraiment en savoir plus sur vos compétences en **[Domaine d'activité]** et si nous pourrions travailler ensemble. On en discute ?

Bonjour **[Prénom]**, je comprends la difficulté de [...]. Il est toujours **[Décrire le problème partagé]**. Je pense que votre entreprise aurait tout à gagner à utiliser une **[Solution/Service]** comme **[Produit/Service]** offrant des fonctionnalités **[Décrire par ex. d'automatisation des ventes et du marketing par e-mail.]**. Peut-être seriez-vous intéressé d'en savoir plus sur **[Produit/Service]** et sur la façon dont il peut vous aider à développer votre entreprise ?

Messages de relance

Bonjour **[Prénom]**, je ne suis pas du genre à abandonner facilement... Je suis toujours intéressé(e) à en savoir plus sur votre expérience dans **[Son domaine d'activité]** et comment nous pourrions collaborer. Pourrions-nous échanger quelques idées ?

Bonjour **[Prénom]**, j'espère que mon dernier message ne vous a pas fait fuir ! Je suis toujours intéressé(e) à en savoir plus sur votre entreprise et je suis sûr(e) que nous pourrions trouver des moyens de collaborer ensemble. Si vous avez un moment, j'aimerais discuter plus en détail.

Bonjour **[Prénom]**, je crois que mon dernier message s'est perdu dans les limbes de l'internet... Peut-être qu'il a été pris dans un vortex de spams ou qu'il est parti en vacances à Hawaï. En tout cas, je voulais vous rappeler que je suis toujours intéressé(e) par la possibilité de travailler ensemble. On en parle ?

Bonjour **[Prénom]**, avez-vous pu lire mon dernier message ? J'aimerais beaucoup qu'on puisse en parler ensemble. Merci d'avance

Bonjour **[Prénom]**, que pensez-vous de mon dernier message, on en discute ?

Bonjour **[Prénom]**, j'ai juste besoin de 15 minutes de votre temps pour vous montrer **[Votre proposition]**. Si vous avez perdu votre temps pendant ces 15 minutes, je vous envoie 100€ par Paypal, qu'en pensez-vous ?

Bonjour, je ne voudrais pas que **[L'entreprise]** rate l'occasion de **[Objectif visé]**. Voici un lien pour planifier un court appel de démonstration - **Lien** . Vous ne le regretterez pas !

Bonjour **[Prénom]**, je me demandais si vous aviez un moment pour lire l'article que j'ai envoyé la semaine dernière. **[Problème relevé dans l'article partagé]** ! Sur mon profil, vous avez peut-être remarqué que nous fournissons un **[Produit/Service]**. Nous avons un **[Point fort de la solution]** qui améliore le **[Objectif de la solution]**. Il s'agit de notre produit **[Nom du produit/Service]**. Auriez-vous un moment cette semaine pour discuter rapidement par téléphone du **[Nom du produit]** ? Nous avons de nombreux clients qui comme vous ont trouvé **[Avantage]** grâce à **[Nom du produit/Service]**. Merci

Messages de relance

Bonjour **[Prénom]**, je viens de découvrir votre profil LinkedIn et je crois que c'est vous qui êtes en charge de [...] /chez **[Entreprise prospect]**. Voilà, pour faire court : nous avons **[Votre produit/Service]**. **[Clients actuels]** ont déjà de très bons résultats avec **[Votre produit/service]**, donc je me dis que ça peut être très pertinent pour **[Prospect]**. Est-ce que je peux vous contacter 10min pour en parler ? Merci d'avance

Bonjour **[Prénom]**, merci de partager vos conseils sur **[Domaine]** avec le monde entier. J'adore **[Le style d'écriture par ex. votre esprit, votre humour]**. Votre article de l'autre jour avec **[Thème de l'article]** m'a vraiment inspiré. Je l'ai transmis à quelques-uns de mes clients. L'un d'entre eux a vraiment du mal à se connecter avec **[Point de douleur par ex. trouver des prospects]** et nous avons mis en œuvre vos conseils. Un prospect qui essayait de **[Objectif par ex. développer son réseau]** a réussi en moins d'une heure. Voulez-vous voir comment mon client a appliqué vos conseils ?

Bonjour **[Prénom]**, d'après une enquête informelle que j'ai menée, de plus en plus de mes clients ont du mal à **[Point de douleur par ex. acquérir de nouveaux prospects]**. Plus précisément, ils n'arrivent pas à **[Précision sur le point de douleur par ex. à entamer un dialogue dans leur prospection]**. Est-ce aussi pour vous une priorité d'améliorer **[Objectif]** ? Je serais ravi de pouvoir échanger sur ce sujet.

[Prénom], vous avez posté un **[Article/Post]** sur **[Thème]**. J'en ai quelques-uns que je pourrais vous recommander. Souhaitez-vous qu'on en discute rapidement ?

Bonjour **[Prénom]**, ravi de faire votre connaissance ! Je suis **[Position/Activité]**, **[Explication sur l'activité]**. J'ai pensé que c'était peut-être le bon moment pour envisager notre **[Votre solution/Produit/Service]** afin de **[Bénéfice]**, par le biais de **[Votre solution/Service]** et d'obtenir **[Résultat]**. Seriez-vous prêt à en savoir davantage ?

Bonjour **[Prénom]**, je suis **[Votre prénom]**, de **[Votre entreprise]**, une société de **[votre activité]**. **[Prénom]** Avez-vous déjà pensé à faire **[Secteur d'activité]** pour obtenir **[Résultat]** auprès de vos clients potentiels ?

Bonjour **[Prénom]**, il semble que vous fassiez des innovations passionnantes dans le secteur de **[...]** et je suis ravi d'entrer en contact avec vous. Je suis **[Votre prénom]**, **[Fondateur/Représentant]** de **[Votre entreprise/activité]**, une société d'innovation en matière **[Description de l'activité]**.

J'aimerais en savoir plus sur **[Entreprise/activité du prospect]** et voir s'il y a des synergies entre nos activités. Seriez-vous ouvert à en discuter au cours d'un appel de **[Durée, par ex. 10 minutes]** ?

Bonjour **[Prénom]**, le problème le plus courant des **[Secteur du prospect]** est le manque de **[Problème du prospect]**. A-t-il été difficile pour **[Vous/Votre entreprise]** d'élargir **[votre/son]** champ d'action ? Cela a été le cas pour **[Entreprise d'un client]**, l'un de nos clients. Cependant, grâce à notre aide, ils sont désormais en mesure de **[Réussites de vos clients]**. Seriez-vous prêt à en apprendre davantage sur la manière dont ils y sont parvenus, en programmant un appel rapide cette semaine ? Qu'en pensez-vous ?

[Prénom], cela fait un certain temps que nous sommes en contact et je voulais vous prouver que je pouvais aider **[Nom de l'entreprise]** et votre équipe dans une période aussi difficile et compétitive. Êtes-vous disponible dans les prochains jours pour un appel rapide ? Voici notre site web : **[Lien de votre site web]**

Bonjour **[Prénom]**, je comprends qu'être **[Position du prospect]** à cette période de l'année est très mouvementé. Je voulais juste vous faire part de quelque chose qui pourrait vous intéresser. L'un de nos utilisateurs vient de nous faire part d'un excellent retour de son évolution :

[Témoignage de client]

N'hésitez pas à me contacter si vous souhaitez en discuter davantage.

Messages de relance



Bonjour **[Prénom]**,

J'espère que vous passez une bonne semaine ! Je voulais juste revenir vers vous pour voir si le moment est bien choisi pour poursuivre notre discussion et voir comment nous pourrions en tirer un bénéfice mutuel.

Voici mon calendrier : **[Lien vers votre calendrier]**

Bonjour **[Prénom]**, nous n'avons pas parlé depuis **[Xmois]**. J'espère que tout va bien pour vous. Quels sont les projets sur lesquels vous travaillez ? J'ai hâte d'en savoir plus sur vos projets.

Bonjour, j'aimerais quand même vous faire une petite démonstration de cet outil, **[Nom]**. Je vous promets que cela ne prendra pas trop de votre temps et en 30 minutes, je vous dirai exactement comment **[Leur entreprise]** bénéficiera de **[Produit/Service]**. C'est un outil qui change la donne, vous ne le regretterez pas : **[Lien de calendrier rdv]**

[Prénom] Je vous rappelle que vous pouvez encore planifier un rendez-vous pour **[Objectif]**. Voici le lien : **[Lien]**

Bonjour **[Prénom]**, je ne sais pas si vous avez eu l'occasion de réfléchir à mon dernier message, alors j'ai pensé à y donner suite. Imaginons que je puisse vous aider à mieux comprendre **[Les points douloureux]**. Cela vous intéresserait-il d'en savoir plus ? Bien à vous, **[Votre prénom]**

Bonjour **[Prénom]**, j'imagine que vous êtes probablement trop occupé pour penser à ces problèmes. La plupart des entreprises de **[Type/Secteur]** n'obtiennent pas une compréhension de **[point fort de votre service]** pour résoudre leurs problèmes **[Secteur par ex. commerciaux]**. Chez **[Nom de votre entreprise]**, nous avons aidé des entreprises de **[Type + la solution incluant le résultat en nombre]**. Je serais ravi de vous appeler pour vous montrer comment nous pouvons aider **[Entreprise du prospect]**. Êtes-vous libre **[Définir une date]** ?

Bonjour **[Prénom]**, je ne suis pas sûr que vous ayez eu l'occasion de lire mon message ci-dessus, mais je voulais vous en dire un peu plus sur **[Votre entreprise/activité]**. Nous avons mis en place une méthodologie de croissance éprouvée et efficace qui permet de **[Description objectifs du produit/service]**. Cela a été un instrument clé pour la réussite des projets de [vos clients]. **[Prénom]**, seriez-vous disposé à en discuter davantage ?

Bonjour **[Prénom]**, je ne suis pas sûr que vous ayez eu l'occasion de lire mon message précédent, mais je voulais vous expliquer pourquoi des centaines d'autres utilisateurs dans le secteur de [...] ont réussi à **[Un défi surmonté par vos clients]** pour augmenter de manière significative leur chiffre d'affaires. Seriez-vous disponible pour un appel de démonstration ?

Bonjour **[Prénom]**, je ne sais pas si vous avez eu l'occasion de lire mon message ci-dessus, mais je voulais vous en dire un peu plus sur **[Votre activité/entreprise]**. Notre **[Logiciel/Service]** vous permet de [...]. Il s'agit d'un instrument clé pour la réussite des projets.

Voici notre site web : **[Votre site web]**

Auriez-vous le temps, dans les prochains jours, pour que nous puissions en parler de vive voix et vous montrer comment faire ?

Bonjour **[Prénom]**, je comprends que votre boîte de réception doit déborder et je tenais donc juste à faire un suivi au cas où vous auriez manqué mon message précédent. Nous aidons les entreprises à **[Résultat]** avec les services suivants :

1. Point fort
2. Point fort

Souhaitez-vous en savoir plus sur nos services/activités et sur la manière dont nous pouvons en tirer le meilleur parti pour **[Nom entreprise du client]** ?

Bonjour **[Prénom]**, **[Nom de votre produit/service]** est-elle la solution de **[Activité]** que vous envisagez ? **[Nom de votre entreprise]** a plus de **[Étude de cas/ Succès clients]** réussis. Laissez-moi vous faire une démonstration pour voir à quoi ressemblerait le passage de votre **[entreprise/activité]** au niveau supérieur en temps réel ! Seriez-vous prêt à recevoir un appel rapide ?

Messages de relance

Bonjour **[Prénom]**,

Voici quelques études de cas qui ont fait mouche à plusieurs reprises :

Résultats obtenus : **[Lien 1 de l'étude de cas]**

Résultats obtenus : **[Lien 2 de l'étude de cas]**

Résultats obtenus : **[Lien 3 de l'étude de cas]**

Voulez-vous voir si nous pouvons appliquer ces stratégies pour votre activité ?

Voici le lien de mon calendrier : **[votre lien de calendrier]**

Bonjour **[Prénom]**,

Je comprends que votre temps est précieux et que vous êtes très occupé, c'est pourquoi je voulais juste faire un rapide suivi au cas où vous auriez manqué mon message précédent. De nombreuses entreprises sont confrontées à **[problème que votre entreprise/activité résout]**.

Nous voulons simplifier ce processus pour **[Vous/Nom de l'entreprise du prospect]** en **[Solution de votre entreprise]** !

Prêt à en savoir plus ?

Bonjour **[Prénom]**, le moment n'est peut-être pas propice à une discussion plus approfondie. Quel serait le meilleur moment pour reprendre contact et en discuter de vive voix ?

Bonjour **[Prénom]**, je ne sais pas si vous avez réussi à voir les derniers messages que j'ai envoyés, je sais que votre boîte de réception doit sûrement être débordée, alors j'ai pensé prendre de vos nouvelles. Si vous avez des questions relatives au marketing, je serais toujours heureux de pouvoir vous aider ! :]

Bonjour **[Prénom]**, J'espère que vous allez bien ! Je comprends à quel point les choses peuvent être agitées entre le travail et la vie personnelle. J'aimerais vous faire part de mes disponibilités au cas où vous auriez besoin de mon aide ou de mes conseils **[Lien de calendrier]**. Bien à vous,



Entretenir la relation

Félicitations pour votre nouvelle promotion **[Ou votre nouvel emploi]** ! N'hésitez pas si vous avez besoin de conseils pour une transition en douceur vers votre nouveau poste. Je serais ravi de vous aider dans la mesure du possible.

Félicitations pour votre nouveau poste ! Je pense que **[Produit ou service]** pourrait vous aider à résoudre **[le problème que vous avez résolu et qui est commun à l'industrie]**.

[Prénom], maintenant que vous avez atteint **[L'étape]**, je me demandais si vos priorités avaient changé. Quels sont vos objectifs pour la prochaine **[Période]** ? Prévoyez-vous de développer davantage votre entreprise ?

Bonjour **[Prénom]**, hier, j'ai vu que vous avez aimé mon article/post sur **[Thème de l'article/Post]**. Qu'est-ce qui vous a le plus plu ?



Prospection avec connexion mutuelle

Bonjour **[Prénom]**,

Nous connaissons tous les deux **[Nom de la connexion partagée]**. Je suppose que vous travaillez également dans le secteur **[secteur]**. Ce serait intéressant qu'on puisse se connecter.

Bonjour, **[Prénom]**, **[Connexion mutuelle]** m'a parlé de votre entreprise et de son travail. Nous sommes très intéressés par ce que vous faites et nous avons quelques idées à vous partager. **[Expliquez brièvement les idées et pourquoi elles sont importantes]**. Nous pourrions en discuter ? - **[Nom]** **[Numéro de téléphone]**.

Bonjour **[Prénom]**,

Vous êtes également membre de **[Groupe]**, n'est-ce pas ? Je suppose que vous vous intéressez à [...]. Votre expertise m'intéresserait beaucoup, pouvons-nous échanger à ce sujet ?

Bonjour **[Prénom]** ! J'ai vu le commentaire que vous avez laissé sous l'article concernant [...]. Je suis tout à fait d'accord et j'aimerais savoir ce que vous pensez de [...]. Voulez-vous qu'on en discute ?

Bonjour **[Prénom]** ! Chez **[Entreprise]**, nous aidons les entreprises comme la vôtre à **[Par ex. augmenter leurs ventes grâce à la gestion de la relation client, aux ventes automatisées et au marketing par e-mail]**.

Vous voulez en savoir plus ?



Partage de ressources/ événements

Bonjour **[Prénom]**, je suis tombé sur un événement LinkedIn auquel je pense qu'un grand nombre de vos prospects potentiels assisteront. J'ai pensé que vous apprécierez d'en être informé.

Bonjour **[Prénom]**, je suis tombé sur ces événements LinkedIn qui couvrent **[Informations utiles ou progrès dans le secteur]** et je pense qu'il serait utile que vous envisagiez d'y participer.

Bonjour **[Prénom]**, j'ai trouvé ce groupe dans lequel beaucoup de vos prospects doivent passer du temps, **[lien]**. D'après les sujets abordés, je peux vous dire que vous seriez en mesure d'aider de nombreux membres à résoudre leurs problèmes. Discutons ensemble et je vous aiderai à tirer le meilleur parti de ce groupe.

Bonjour **[Prénom]**, je m'appelle **[Nom]** et je suis **[Rôle]**. Nous avons récemment **[Décrire les réalisations]** et nous aimerions partager avec vous cet article de grande qualité sur **[Réalisation]**. Qu'en pensez-vous ? Je serais ravi d'en discuter prochainement.

Bonjour **[Prénom]**. En tant que propriétaire d'une petite entreprise, je pense que votre objectif est de développer votre activité. Dans l'environnement commercial actuel, cela n'est possible que si vous **[Votre secteur]**. Aimeriez-vous que je vous offre un guide sur le choix **[Thématique]** ?

Bonjour, **[Prénom]**, nous avons mené cette étude de cas sur la façon dont nous avons aidé un **[activité du prospect]** à doubler ses ventes grâce à **[votre produit/service]**. Elle montre exactement comment nous avons procédé. Voulez-vous que je vous l'envoie ?

Je crois que j'ai une excellente recommandation à vous faire, **[Prénom]** ! Il existe un système **[Outil/Service]** basé sur **[Description]**, appelé **[Nom outil/Service]**, qui vous permet de **[Objectif du produit/Service]**. Vous pouvez **[Description produit/service]** afin de **[Bénéfice]**.

Souhaitez-vous en savoir plus sur les raisons pour lesquelles je pense que **[Leur société]** et **[Nom de votre produit/service]** sont parfaitement adaptés ? Échangeons à ce propos au cours d'un appel : **[Lien calendrier]**

Au fait, je suis spécialiste dans **[secteur d'activité]** et j'ai de la documentation sur le sujet dont nous avons discuté. Et si je vous envoyais un guide complet pour **[Objectif]** pour votre entreprise ? Faites-moi savoir si vous souhaitez le lire.

[Prénom], voici un lien vers votre guide : **[Lien]**

J'aimerais beaucoup connaître votre avis, soyez honnête, s'il vous plaît !

Bonjour **[Prénom]**, c'est un plaisir de faire partie de votre réseau ! Je suis **[Position/Activité]** et je vous contacte avec l'intention de créer de la valeur pour vous et votre communauté de **[Par ex. d'entrepreneurs]**. Pour ce faire, nous avons créé un webinar qui explique **[Description de la valeur dans le webinar]**. Souhaitez-vous en savoir plus lors d'un entretien téléphonique ? Cordialement, **[Votre nom]**

Bonjour **[Prénom]**, j'apprécie qu'on puisse être en connexion ! Nous savons tous que LinkedIn est une excellente plateforme pour entrer en contact avec d'autres personnes du secteur de **[Domaine]**. Cette plateforme a une portée organique incroyable et peut vous aider à développer votre activité avec des prospects hautement qualifiés.

J'ai rédigé un guide utile sur la manière d'obtenir plus de clients de façon active et passive sur LinkedIn et j'ai pensé que sa lecture vous serait utile.

Voulez-vous que je vous l'envoie ?

[Prénom], je voulais juste vous présenter un peu plus en détail notre **[Solution/activité]**. Selon un récent rapport de recherche de **[Nom de l'entreprise/Source]**, **[Point d'intérêt du rapport]**

Voici le lien du rapport : **[Lien vers le rapport]**

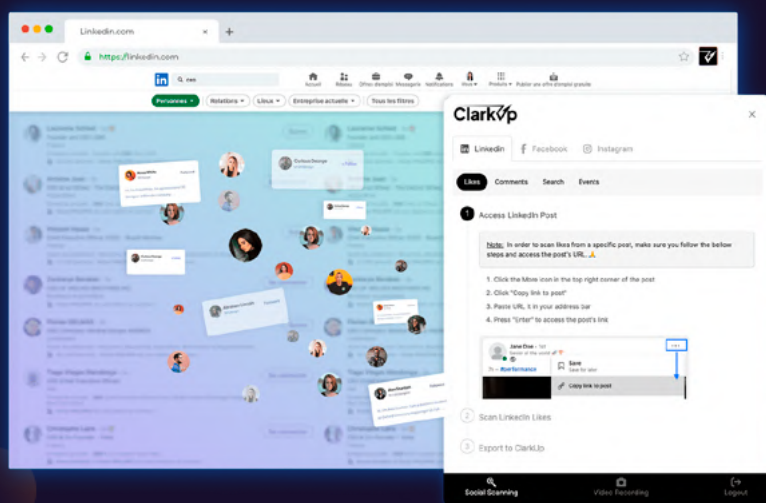
[Prénom], seriez-vous disposé à voir comment vous pourriez obtenir de tels résultats ?

[Prénom], juste un petit mot pour vous dire que nous avons créé une stratégie sur LinkedIn qui peut vous faire gagner beaucoup de temps, à vous et à votre équipe, pour atteindre des milliers de nouveaux prospects par mois ! Seriez-vous prêt à entendre comment cette stratégie fonctionne ?

BESOIN DE CLIENTS ? Découvrez ClarkVp

La solution tout-en-un qui permet de capturer des centaines de leads en 1 clic :

- Exportez des prospects qualifiés depuis les réseaux sociaux
- Augmentez vos taux de réponse avec des vidéos personnalisées
- Suivez l'évolution de vos leads
- Closez des ventes



Accéder à la démonstration